15分でわかるSNS戦略

運用事例から見るSNSで バズを作る



2つの事例を見てみましょう。





共通点を挙げてみましょう。 (イイな!と思った点も)

SNSでバズを作る方法

1.最初の1秒が勝負。

- ・最初の数秒で見るか見ないかが決まる時代。
- ・もったいぶらず最初に一番の見せ所を。
- ・もしくは万人の興味の引くフレーズを。

2.シンプルに見やすく

- ・わかりにくいはNG。
- ・"誰でも"わかる素材づくりを。
- ・文字も見やすさを意識。

3.bgmと動画の親和性が命

- ・画像の切り替えとbgmのリズムを合わせる
- ・動画とbgmのイメージを合わせる
- ・趣味:× 流行/万人ウケ:○

4.若年層を意識した素材づくり

- ・AU層やInstagram・TikTokは依然若者主流
- ・若者にウケないとバズが作れずターゲットにも

届かない。

・若者ウケ=トレンド→ターゲットのおすすめに

5.動画内は万人ウケ、プロフで限定

- ・バズ=万人ウケ→関係人口は大きく。
- ・誰もが共感、興味の持つ動画づくりを。
- ・プロフィールをみてからアイデンティティを。

\「バズ」を作る5つの方法/

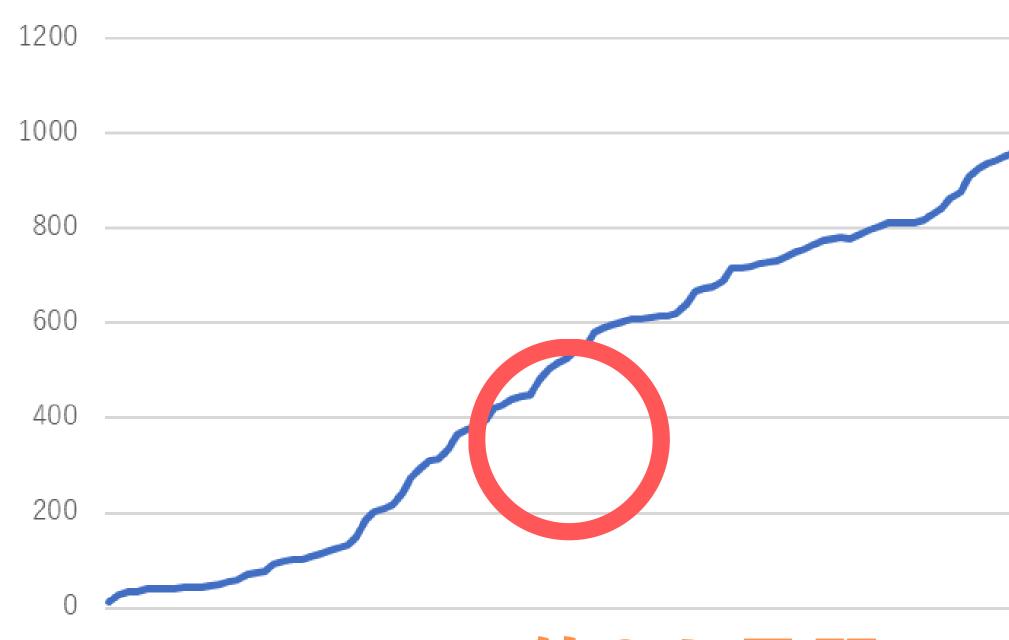
- 1 最初の1秒が勝負。
- 2 シンプルに見やすく
- 3 bgmと動画の親和性が命
- 4 | 若年層を意識した素材づくり
- 5 動画内は万人ウケ、プロフで限定

圧倒的力業で認知拡大。

谷津labでは、運用開始から約半年でフォロワー数1000人を獲得しました。この結果は以下に注力した為です↓

- ・週4~6の高頻度投稿
- ・ターゲット層へのいいね
- ・月1回の地域イベント開催

フォロワー数の推移



約2カ月間で

<u>400人</u>增

私について

SNSとクラウドファンディングで地域の事業を活性化

- ◆学生時代に「谷津lab」でSNS運用を経験
- $\hat{\mathbb{T}}$
- ◇幕張PLAY株式会社に23年入社
- ○SNS運用・コンサルティング
- ○CF最大手campfire公式CA
- ○イベント企画・運営
- ●地元習志野市で地域メディア「LocaM」運用



私について



188 1,074 33 投稿 フォロワー フォロー中



6333418件の投稿人のフォロワー 人をフォロー中

21 件の投稿 人のフ

LocaM | 地元暮らしの日常

21 126 4 牛の投稿 人のフォロワー 人をフォロー中

谷津 lab | 生活圏で過ごす時間をより楽しく◎

マロンド北習志野店@北習志野の方から愛されるパン屋へ



一定の地域に絞った情報発信=「地域SNS」運用







SNSセミナーやコンサルティングをtoC事業者様向けに実施







SNSサポートの声



「動画編集スキルは格段に この短期間で向上した。」 「1人だったら絶対途中で放り 投げてた。」 (音楽系 / TikTok)



「オリジナルシートを活用 した定期的な投稿の習慣化 が効果的だった。」 (プレゼント系 / Instagram)



「需要と供給を合わせるのが難しかった。」

「型という概念を知れて よかった。」

(コンサル系 / X)



「SNS講座やサポートを受けていなかったら自己満足投稿で終わっていた。」

(コンサル系 / Instagram)

15分でわかるSNS戦略

SNSを「見る側」から「伝える側」になる時の

5つの心律

運用のお悩みまたは またはご質問はありますか?